

Utesäljare

Söderströms Motor bildades 1922 i Örnköldsvik av O E Söderström och är än idag ett familjeägt företag som drivs av tredje och fjärde generationen "Söderströmare". Den centrala delen i företagets affärsidé är försäljning av reservdelar och tillbehör till personbilar. Sedan 1996 ingår Söderströms Motor i den rikstäckande butiks- och verkstadskedjan Autoexperten bestående av 53 butiker och 360 anslutna bilverkstäder.

Vår utesäljare går i pension och vi söker nu dig som vill fortsätta utveckla vår verksamhet tillsammans med oss. Som medarbetare på Söderströms finns det stora möjligheter att påverka verksamheten då vi har korta beslutsvägar och värdesätter våra medarbetares förmåga att ta egna initiativ.

Om rollen

Som vår utesäljare blir du ansvarig för att fortsätta utveckla och stärka Söderströms Motors samarbeten med nya och befintliga kunder, du blir vår nyckelperson för att bygga starka och långsiktiga relationer inom branschen.

Till en början blir ditt fokus att utveckla befintliga relationer hos våra nuvarande kunder, därefter förväntas du på sikt bearbeta och skapa nya relationer med fler kunder.

Ansvarsområde och huvudsakliga arbetsuppgifter:

- Regelbundna kundbesök för att upprätthålla relationer, identifiera deras behov och ge professionell rådgivning om våra produkter och tjänster
- Identifiera potentiella nya kunder och skapa nya relationer
- Delta i branschevenemang och nätverk
- Planera och genomföra kundevent
- Sammanställa och analysera försäljningsstatistik

Vem söker vi?

Vi söker en engagerad och målinriktad person med en stark affärsinriktning och goda sociala färdigheter. Du förväntas vara självgående och ha förmåga att ta egna initiativ för att nå försäljningsmål och samtidigt vara öppen för personlig utveckling och tillväxt.

För att lyckas i rollen tror vi att din kompetens och erfarenhet om bilar och andra fordon samt teknik och IT kommer vara till nytta när du ger rådgivning och service till våra kunder. Vidare kommer ditt intresse för försäljning och kundvård driva dig att bygga starka relationer och leverera bra resultat.

Kravprofil

- Några års erfarenhet av liknande arbetsuppgifter
- Gärna bakgrund inom fordonsbranschen, dock är det inget krav
- Goda kommunikationsfärdigheter på svenska i både tal och skrift
- B-körkort

Övrig information

Tjänsten innebär en stor del bilkörning och periodvis övernattnig på annan ort, ca 2-3 nätter per månad. Som utesäljare behöver du vara bekväm med att resa och ha en flexibel inställning för att trivas och utföra dina uppgifter på olika platser.

Anställningsform: Tillsvidare

Placeringsort: Örnsköldsvik

Tillträdesdatum: Enligt överenskommelse

Vid frågor, kontakta:

Carl Söderström, 0660-784 02, carl@soderstroms.se

Välkommen med din ansökan så snart som möjligt, dock senast 31 oktober.

Ansökan med CV och personligt brev skickas till carl@soderstroms.se

Vi går igenom ansökningarna löpande och tillsätter när vi hittat vår nya kollega.